

Was tun bei zu geringer Bezahlung? - Checkliste Seite 1

1. Mehr arbeiten?

Für's gleiche geringe Geld pro Stunde / Job / Auftrag / Werk ? - Was sind die Chancen? - Aber was sind vor allem die Risiken?

Mehr zu arbeiten kann nur eine Übergangs-Lösung sein.

2. Basisinfos und Verhandlungs-Angelegenheiten

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Hausaufgaben: Kalkulationsgrundlagen erarbeiten			
z.B. Die Tabelle auf www.schauen.de			
gegebenenfalls Deckungsbeitragsrechnung machen: Aufwand und Ertrag f. jeden einzelnen Geschäftszweig. bzw. Kunden			
Ist der Preis verhandelbar?			
Kenne Dein Preis-Minimum!			
Erkunde das Preis-Maximum!			
Gibt es Einkaufs-Preislisten o.ä. bei Auftraggebern ---> Transparenz			
Wer ist beim Kunden zuständig für den Einkauf(-spreis)?			
Was könnte den Kunden zu höherer Zahlung veranlassen?			
Verhandlungsstrategie - Argumente			
Überhaupt beginnen, zu verhandeln!			

3. Das Produkt verändern ?

Ulli Schauen - <http://www.schauen.de>

ver.di-Selbstständigentag Rheinland-Pfalz, Mainz, 2. Oktober 2010

Was tun bei zu geringer Bezahlung? - Checkliste Seite 2

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Aufwand an geringere Bezahlung anpassen			
Höherwertiges Produkt anbieten zu höherem Preis			
Zusatznutzen bieten zu höherem Preis			
Produktpakete schnüren – entstandene Rationalisierungsvorteile selbst nutzen			

4. Veränderung an Kundenstruktur / eig. Profil

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Gibt es Kunden, die besser zahlen? Wie komme ich an die ran?			
unrentable Aufträge absagen ---> Freiraum schaffen (Übergangsphasen)			
Neuen, profitableren Markt erschließen			
In profitableres Marktfeld wechseln?			
In andere Branche wechseln?			
Noch mal von vorne überlegen: Was mach ich eigentlich am liebsten?			

5. Rationalisierung und Mehrfach-Verwertung

Was tun bei zu geringer Bezahlung? - Checkliste Seite 3

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Kosten senken			
Aufwand senken			
Für mich unrentable Tätigkeiten auslagern an Menschen, die's rentabler machen			
Die selbe Tätigkeit, die selbe Vorarbeit mit geringem Zusatzaufwand für weitere Auftraggeber verwerten			
Zwischenprodukte über Kollegen vermarkten (das sind z.B. bei Journalisten Recherche-Ergebnisse)			

6. Marketing

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Bessere Selbstdarstellung als höherwertiger Lieferant / Dienstleister --> höhere Bereitschaft, mehr zu zahlen			
Bekanntheit vergrößern			
Empfehlungsmarketing systematisch einführen			
Kundenkreis erweitern -> Auswahlmöglichkeit erhöhen			

Was tun bei zu geringer Bezahlung? - Checkliste Seite 4

7. Kollektives und Gewerkschaftliches !

Stichwort	Bemerkungen	erl.	!
Informations-Austausch über Höhe von Bezahlung und über die Bedingungen der Bezahlung organisieren			
Kollektiv / vernetzt arbeiten 1: Auslagern - jedeR macht das, was er/sie am rationellsten kann			
Kollektiv / vernetzt arbeiten 2: Mit Kollegen			
Chancen f. solidarisches Handeln ausloten: Als Gruppe höhere Bezahlung durchsetzen			
Vernetzung / Zusammenschluss als Daueraufgabe			
Mittelstands-Empfehlungen möglich?			
Tarifverträge vorhanden / möglich? (Voraussetzung: Arbeitnehmerähnlichkeit = 1/2 des Einkommens von einem Auftraggeber)			
politische Aktion (Bsp. Steuerfragen, Urheberrecht, Ausstellungsvergütungen)			